

VII. EXPORTAKADÉMIA PROGRAMTERVEZET

1. blokk 2015. szeptember 23.

1. nap

ÜZLETI KÖRNYEZET ÉS PIACELEMZÉS

- 9:30-10:00 *Regisztráció*
- 10:00-10:30 **Köszöntő, tematika ismertetése**
Galambos Judit, igazgató, Exportinkubációs és Kkv Képzési Igazgatóság, Magyar Kereskedelem-fejlesztési és Promóciós Kft.
- 10:30-11:00 **Export lehetőségek a Magyar Nemzeti Kereskedőház segítségével**
Ducsai-Oláh Zsanett, vezérigazgató, Magyar Nemzeti Kereskedőház
- 11:00-11:15 **A külpiacra lépés kereskedelem-fejlesztési és promóciós eszközei**
Királyfalvi Róbert, ügyvezető igazgató, Magyar Kereskedelem-fejlesztési és Promóciós Kft.
- 11:15-11:30 **KÁVÉSZÜNET**
- 11:30-12:45 **Termék-erősségek, USP-k: amire a stratégia építhető – Workshop**
Gyurácz Németh Iván, partner, M27 ABSOLVO
- 12:45-14:00 **Szobák elfoglalása, EBÉD**
- 14:00-14:45 **Egy kkv története – a szövetkezettől a külpiaci sikerekig**
Pavlova Olga, ügyvezető igazgató, Detki Keksz Édesipari Kft.
- 14:45-16:00 **Piacelemzés - Minek, hogyan? – Workshop**
Gyurácz Németh Iván, partner, M27 ABSOLVO
- 16:00-16:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 16:15-17:00 **Piacelemzés workshop folytatása – Workshop**
Gyurácz Németh Iván, partner, M27 ABSOLVO
- 17:00-17:30 *Összegzés, értékelés, javaslatok*
- 19:00 **VACSORA**

1. blokk 2015. szeptember 24.

2. nap

MARKETING STRATÉGIA ÉS MENEDZSMENT

- 9:00 - 11:00 Elevator pitch – add el magad néhány mondatban! – Workshop**
Dr. Németh Zoltán, tudásmenedzsment igazgató, tréner
Enetha Learning Kft.
- 11:00 - 11:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 11:15 – 12:15 Marketing stratégia kkv-nak, online marketing**
Mocsai Norbert, partner, Trendency Online Zrt.
- 12:15 - 13:15 **EBÉD**
- 13:15 - 14:00 Tutti Élelmiszeripari Kft. – best practice – sajátmárkás és brand marketing sikertörténet**
Prohászka Ottó, ügyvezető igazgató, Tutti Élelmiszeripari Kft.
- 14:00 – 15:00 Ön hogyan tanítaná meg munkatársát hatékonyan dolgozni?
A vállalati terjeszkedés és a munkaerő gazdálkodás összefüggései -
Workshop**
Császár Helga, vezető tanácsadó, Szinergia Kft.
- 15:00 - 15:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 15:15 -16:45 Ön hogyan tanítaná meg munkatársát hatékonyan dolgozni?
A vállalati terjeszkedés és a munkaerő gazdálkodás összefüggései -
Workshop**
Császár Helga, vezető tanácsadó, Szinergia Kft.
- 16:45-17:00 *Összegzés, értékelés, javaslatok*

2. blokk 2015. október 7.

3. nap

VÁLLALKOZÁS FINANSZÍROZÁSA, FORRÁSBEVONÁS

- 9:30-10:00 *Érkezés, regisztráció*
- 10:00-11:30 Ha a növekedést tőkéből képzeljük el: Tőkebevonás alapjai, befektetői típusok**
Horgos Lénárd, ügyvezető partner, M27 ABSOLVO
- 11:30 –11:45 **KÁVÉSZÜNET**
- 11:45 -12:30 A tőkebevonási folyamat fő lépései**
Horgos Lénárd, ügyvezető partner, M27 ABSOLVO
- 12:30-13:45 **Szobák elfoglalása, EBÉD**
- 13:45-14:15 Közvetlen uniós források KKV-k számára**
Mészáros Mónika Alíz, EU projekt igazgató, Tenderauditor Kft.
- 14:15-15:00 A hitelbírálat folyamata banki szemszögből**
Kovács Viktor Zoltán, igazgató, K&H Bank Zrt.
- 15:00-15:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 15:15-16:00 A tőkebevonás tapasztalatai**
Csizsár Dénes, üzletfejlesztési vezető, Jaystack Technologies Zrt.
- 16:00-17:00 Exportőr cégek fedezeti ügyletei – stratégiai megközelítések és nehézségei**
Mizsér Attila, ügyvezető igazgató, Apollo Consulting
- 17:00-17:45 Üzleti tervezés alapjai – Workshop**
Horgos Lénárd, ügyvezető partner, M27 ABSOLVO
- 17:45-18:00 *Összegzés, értékelés, javaslatok*
- 19:00 **VACSORA**

2. blokk 2015. október 8.

4. nap

KÜLKERESKEDELEM TECHNIKA ÉS KÜLPIACI PÁLYÁZAT

- 9:00-11:00 Nemzetközi ügyletek főbb kockázatai**
Gulyásné Dr. Csekő Katalin, tanszékvezető egyetemi docens,
Budapesti Gazdasági Főiskola, Nemzetközi Ügyletek és Logisztika
Intézeti Tanszék
- 11:00-11:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 11:15 -12:15 Mit kell tudni a szellemi tulajdon védelméről? Iparjogvédelmi oltalmi formák**
Dr. Gács János, c. egyetemi docens, ELTE, tanácsadó, HIPAvilon Kft.
- 12:15-13:15 **EBÉD**
- 13:15-14:15 A biztonság nem luxus – áru és telephely biztonság a gyakorlatban**
Papp Róbert, alapító tag, ügyvezető, Magyar Biztonsági Fórum
- 14:15-15:00 Bővítés és külpiacra lépés a Széchenyi 2020 GINOP pályázatok segítségével – tájékoztató az elérhető pályázati forrásokról**
Zsigmond Nóra, tanácsos, Vállalkozásfejlesztési Főosztály,
Nemzetgazdasági Minisztérium (felkérés alatt)
- 15:00-15:15 **KÁVÉSZÜNET**
- 15:15-16:15 Gyakorlati tanácsok az EU-s források sikeres lehívásához**
Kasza Viktor, pályázati tanácsadó, M27 Absolvo
- 16:15-16:45 Külpiaci stratégia készítés – GINOP külpiaci pályázathoz **Workshop****
Gyurácz Németh Iván, partner M27 Absolvo
- 16:45-17:00 *Összegzés, értékelés, javaslatok*

3. blokk 2015. október 20.

5. nap

EXPORTFINANSZÍROZÁS, EXPORT ÜGYLET A GYAKORLATBAN

9:30-11:00 Exportfinanszírozási lehetőségek és pénzügyi termékek bemutatása

Jáklí Gergely, senior vállalati kapcsolattartó

Magyar Export-Import Bank Zrt. és Magyar Exporthitel Biztosító Zrt.

11:00-11:15 **KÁVÉSZÜNET**

11:15-12:15 Kintlévőség kezelés

Póka Valentin, kereskedelmi igazgató, Coface Kft.

12:15-13:00 A szállítmánybiztosítás jelentősége és gyakorlata

Punk György, vezérigazgató, MIB Europe Zrt.

13:00-14:15 **Szobák elfoglalása, EBÉD**

14:15-15:15 Kezdőpontok az értékteremtésben

Workshop

Dr. Herczeg István, vezető tréner, DFT Hungária Zrt.

15:15-15:30 **KÁVÉSZÜNET**

15:30-16:30 Kezdőpontok az értékteremtésben

Workshop

Dr. Herczeg István, vezető tréner, DFT Hungária Zrt.

16:30-16:45 *Összegzés, értékelés, javaslatok*

19:00 GÁLAVACSORA

oklevelek átadása

a legjobb előadók díjazása

a legaktívabb résztvevő díjazása

borkóstolóval összekötött ünnepélyes záró vacsora

3. blokk 2015. október 21.

6. nap

SIKERESEN A KÜLPIACON – tájékoztató és workshop

- 9:00-10:00 Elevator pitch – résztvevők bemutatkozásának kiértékelése –
Workshop**
Gyurácz Németh Iván, partner, M27 ABSOLVO
- 10:00-11:30 Hatékony kiállítási részvétel és tárgyalástechnikák – Workshop**
Bori Réka, szakértő, M27 ABSOLVO
- 11:30-11:45 **KÁVÉSZÜNET**
- 11:45-12:15 Üzletkötési lehetőségek a Magyar Nemzeti Kereskedőházzal,
esettanulmányok**
Fényes Gábor, exportfejlesztési igazgató, Magyar Nemzeti
Kereskedőház
- 12:15-13:15 **EBÉD**
- 13:15-14:15 Kulturális és üzletkötési sajátosságok, valamint piacra lépési
tapasztalatok a Távol-Keleten**
Mengyi Li, projektigazgató, Magyar Nemzeti Kereskedőház
- 14:15-14:30 **KÁVÉSZÜNET**
- 14:30-15:30 Kulturális és üzletkötési sajátosságok, valamint piacra lépési
tapasztalatok a szomszédos országokban**
Skapinyecz Péter, ügyvezető igazgató, Közép-Európai Kereskedelem-
fejlesztési Hálózat Kft.
- 15:30-16:30 Egyéni konzultáció a szakértőkkel**
- 16:30 *Összefoglalás, záró értékelés*

A programváltozás jogát fenntartjuk.